



Perfekt vorbereitet –
unsere Karriere-Trainings
GRATIS FÜR SIE!

Wir finden die richtigen Köpfe. **BrainAgents**

Deutschlandweit

Global Key Account Manager (m/w/d) Automotive/NFZ

Unser Kunde ist ein global innovatives Unternehmen. Als Entwicklungspartner bietet er umfassende B2B-Lösungen für renommierte internationale Kunden an. Für unseren Kunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Global Key Account Manager für den Bereich Automotive/NFZ.

Was kann Ihnen das Unternehmen bieten?



Urlaubs- und Weihnachtsgeld



Mobiles Arbeiten



Überdurchschnittliche Förderung bAV



Firmenwagen

Ihre Aufgaben

- Proaktive Gewinnung und Betreuung internationaler Kundenprojekte im Bereich Automotive/NFZ durch gezielte Akquise
- Verantwortlich für die Stärkung der Marktposition und Umsatzoptimierung durch effektive Neukundenidentifikation und -entwicklung
- Durchführung von aktiver Bestandskundenpflege und -weiterentwicklung, inklusive Key Account Management
- Präsentation von Produkten, Dienstleistungen sowie deren Leistungsmerkmalen und Einsatzmöglichkeiten
- Selbstständige Verhandlungsführung bis zum Verkaufsabschluss
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen für bestehende und neue Produkte
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Fachvorträgen zur anschließenden Bewertung und internen Wissensaufbau

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaft, oder eine vergleichbare Qualifikation mit hoher technischer Affinität
- Mehrjährige internationale Vertriebserfahrung im Automotive/NFZ
- Nachweislich belastbares Netzwerk
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägtes Kommunikationsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit starker Kundenorientierung
- Bereitschaft zu internationalen Reisen

Ihre BrainAgents



Andre Lämmlein
Mobil +49 151 72455293
E-Mail a.laemmlen@brainagents.eu



Bettina Secker
Mobil +49 151 11516766
E-Mail b.secker@brainagents.eu

